

Anlægsgartnere kritiserer kommuners udbudspolitik

SMV'erne giver langt fra deres kommuner topkarakterer, når det drejer sig om SMV-venlige udbud. Anlægsgartnerne er de mest kritiske.

Af Frederik Faurby, Håndværksrådet

Anlægsgartnere er betydeligt mere kritiske over for kommunernes udbudspolitik end andre faggrupper blandt små og mellemstore virksomheder, SMV'erne. Det viser Håndværksrådets udbudsindex, som hvert kvartal måler, hvordan SMV'erne vurderer deres kommunes evne til at udbyde de kommunale opgaver på en måde, der giver SMV-erne mulighed for at vinde opgaverne.

39 pct. af anlægsgartnerne svarer, at deres kommuner er dårlig til at opdele deres udbud i mindre klumper, så små og mellemstore virksomheder kan byde på dem. 30 pct. kalder deres kommune "ikke særlig god". Blandt SMV'ere generelt er opfattelsen af kommunerne mindre negativ. Kun 22 pct. kalder deres kommune "dårlig".

"Det er en bekymrende udvikling. Ved at udbyde i store klumper er det kun et fåtal virksomheder, der er i stand til at byde sammen med kommunens eget kontrolbud. Dermed opnår kommunen ikke den samme konkurrence om opgaven, som hvis den var blevet udbudt i mindre portioner," siger Håndværksrådets erhvervspolitiske chef, Frank Korsholm.

Faldende vurdering af kommunen

Håndværksrådet måler hvert kvartal virksomhedernes oplevelse af kommunernes evne til at udbyde opgaver i mindre klumper og på den måde lukke SMV'erne ind i udbudsrunderne. Desværre går det den forkerte vej. Meget tyder på, at det er en generel tendens, at kommunerne er begyndt at udbyde flere og flere opgaver i total-enterpriser, som på forhånd afskærer mange små og mellemstore virksomheder fra at byde.

Fra første kvartal til andet kvartal af 2012 er der nemlig sket en forværring af kommunernes evne til at udbyde SMV-venligt. Det viser et fald i anlægsgartnerens vurdering af de kommunale udbuds SMV-venlighed.

"Vi tror faktisk, at kommunerne vil opnå skarpere priser til gavn for deres eget lokale erhvervsliv og til gavn for deres egne borgere, hvis de i højere grad udbyder i fag-enterpriser," siger Frank Korsholm.

I første kvartal mente kun 37 pct. af anlægsgartnerne, at deres kommuner var "dårlige", men i den netop afsluttede undersøgelse tallet 39 pct.

Håndværksrådets 7 veje til en SMV-venlig udbudspolitik

1. Udbyd opgaverne i en størrelse, så SMV'er kan byde på dem.
2. Udbyd opgaverne på betingelser, SMV'erne kan opfylde.
3. Tilrettelæg udbud, så samarbejdende virksomheder kan byde og vinde.
4. Begræns brugen af sociale klausuler.
5. Brug entydige udbud med gennemsigtige bedømmelsesmetoder.
6. Begræns ressourcetilgangen i virksomheder og kommuner.
7. Hold årlige dialogmøder med virksomhederne.

"7 veje til en SMV-venlig udbudspolitik" er vedtaget af Håndværksrådets bestyrelse, hvor Danske Anlægsgartnere er repræsenteret ved formand Eivind Røge.